



## **Boas-vindas**

**É com grande satisfação que lhe damos as boas-vindas em conhecer nossa **Circular de Oferta**.**

**Circular de Oferta, nada mais é que o documento que apresenta todas as condições gerais do negócio.**

**Agradecemos por escolher a  
SOLUTIONS TECNOLOGIA.**

[www.sejanossarevendadigital.com.br](http://www.sejanossarevendadigital.com.br)



## **Funcionamento**

**A proposta é que você empreendedor constitua uma Micro Empresa (MEI), caso ainda não tenha um CNPJ, para comercializar em sua região e/ou pela internet, toda a nossa grade de produtos e serviços.**

**Após efetuar o pagamento da primeira mensalidade em até 5(dez) dias úteis, implantaremos em um domínio de sua escolha o portal e um e-commerce, idêntico ao modelo apresentado no site.**

**Forneceremos um software de gestão, vídeo aulas, manuais e procedimentos para você começar seu novo negócio com segurança.**

**Nota Importante:  
Você receberá as vantagens de uma franquia em seu negócio próprio, porem NÃO se enquadra como uma franquia.**



# Vantagens

**Ser nosso parceiro significa contar com um amplo apoio da nossa equipe para o desenvolvimento do negócio e oferecemos:**

**Todo o nosso know-how para você iniciar sua atividade no segmento de tecnologia;**

**Portal com toda nossa linha de produtos e serviços personalizado com os dados da sua empresa;**

**Não cobramos nenhuma taxa de royalties e propaganda;**

**Equipe para desenvolvimento, implantação e suporte ao seu cliente;**

**Não exigimos exclusividade no negócio;**

**Vendas para todo o Brasil, ampliando sua oportunidade de negócio;**

**Baixo custo de investimento;**

**Orientação e suporte com nossa equipe;**

**Produtos e serviços que geram receita recorrente;**

**Não exigimos ponto comercial podendo trabalhar home office;**

**Não exigimos exclusividade no negócio;**

**Possibilidade de lucros de até 600% por cento.**



# Produtos

**Sua unidade vai comercializar:**

**Softwares de Gestão,**

**Sites,**

**E-commerce,**

**Catálogos,**

**Aplicativos,**

**Hospedagem de Sites.**

**Na modalidade:**

**“B2B” (empresas que fazem negócio com outras empresas).**



# Ferramentas

**Oferecemos ferramentas de capacitação para que você desempenhe da melhor maneira a sua nova atividade:**

**Software de gestão da empresa;**

**Manuais on-line da nossa linha de produtos e serviços;**

**Treinamentos por meios de vídeo aulas;**

**Ferramenta para E-mail Marketing;**

**Ferramenta de Emissão de Boletos.**



# Atividades

**As principais atividades que sua unidade irá prestar são:**

**Divulgação dos produtos e serviços por meio de ações de marketing, publicidade, visitas e telemarketing;**

**Prospecção e relacionamento com clientes;**

**Elaboração de orçamentos e pedido de venda;**

**Elaboração de tabela de venda;**

**Recebimento e entrega de alguns produtos comercializados;**

**Contratação e treinamento da sua equipe de trabalho se for o caso;**

**Administração da empresa;**

**Atendimento ao cliente pessoalmente, telefone, e-mail e atendimento on line do site;**

**Cumprimento de obrigações fiscais e tributárias do negócio.**



# Obrigações

**Ser maior de 18 anos;**

**Capital para investimento no pagamento da mensalidade;**

**Pagamento do valor de custo de cada produto comercializado;**

**Capital para divulgação do seu negócio;**

**Manter-se em dia com a mensalidade contratada;**

**Cria uma conta gratuita no Mercado Pago.**

**Nota:**

**Apenas manter o portal no ar, sem divulgação e trabalho diário,  
não resultará em nenhum resultado.**

**Em caso de não pagamento da mensalidade contratada  
o portal será tirado do ar 10 dias após o vencimento.**



## **Estoque**

**Não é obrigatório manter estoque e/ou comprar produtos antecipados. No mesmo dia que for realizada a venda de um produto com seu cliente, você realiza o pagamento do valor de custo do produto comercializado. O valor de custo você tem em nosso site no link Tabela de Custos.**





# Lucro

**O valor de venda de cada produto será determinado por você;  
Fornecemos uma tabela completa com os valores de custo e um  
valor de sugestão para venda;  
A margem de lucro bruta gira entre 40% e 600% por produto.**

**É preciso deduzir:  
Todas as despesas operacionais da empresa;  
As taxas de administração do Mercado Pago e impostos;  
Os valores de custo dos produtos e serviços.**



# Taxas

**Não cobramos nenhuma taxa periódica do parceiro,  
salvo o valor mensal contratado que mantém o portal no ar;**

**Taxa de publicidade - zero;**

**Royalties - zero;**

**Renovação - zero;**

**Cancelamento - zero;**

**Multas e taxas extras - zero.;**



# Território

**Não existe delimitação de território exclusivo.  
A venda pode ser realizada em qualquer região.**

**Qualquer dúvida adicional estamos a disposição.**

***“Que seja o início de uma parceria de sucesso.”***